

Váš dopis zn.

Ze dne

Naše zn. 171213/2026-SŽ-GR-O15 RP OVA

Listů/příloh 9/1

Vyřizuje Michal Bauer

Telefon +420 972 762 147

Mobil +420 720 071 393

E-mail OROVAVz@spravazeleznic.cz

Profil zadavatele:

<https://zakazky.spravazeleznic.cz/>

Datum 9. října 2026

Vysvětlení a změna zadávací dokumentace č. 1

Zadavatel, Správa železnic, státní organizace, se sídlem Praha 1, Nové Město, Dlážděná 1003/7, IČO: 70994234, zapsaný v obchodním rejstříku vedeném Městským soudem v Praze, spisová značka A 48384, organizační jednotka Oblastní ředitelství Ostrava, Muglinovská 1038/5, 702 00 Ostrava zadává toto výběrové řízení na uzavření rámcové dohody dle § 131 odst. 2 zákona č. 134/2016 Sb., o zadávání veřejných zakázek, ve znění pozdějších předpisů (dále jen „zákon“), které odpovídá výběrovému řízení na podlimitní sektorovou veřejnou zakázku v souvislosti s výkonem relevantní činnosti dle § 151 odst. 1 zákona a v souladu s § 158 odst. 1 zákona nepostupuje v zadávacím řízení podle uvedeného zákona.

Zadavatel na základě Žádosti o vysvětlení zadávací dokumentace ze dne 8. 10. 2026 podané dodavatelem prostřednictvím elektronického nástroje E-ZAK týkající se veřejné zakázky s názvem:

„Údržba, opravy a odstraňování závad u SSZT OŘ OVA 2026 - Opravy komponentů sdělovacích zařízení OŘ Ostrava/SSZT OLC“

evidenční číslo VZ: 63526121

odpovídá

podle kapitoly 7. VYSVĚTLENÍ, ZMĚNY A DOPLNĚNÍ ZADÁVACÍ DOKUMENTACE
a vysvětlení a změna zadávací dokumentace

uveřejňuje na profilu zadavatele: <https://zakazky.spravazeleznic.cz/> v souladu s kapitolou 7. VYSVĚTLENÍ, ZMĚNY A DOPLNĚNÍ ZADÁVACÍ DOKUMENTACE, čl. 7.1 až 7.6 Výzvy k podání nabídky č.j. 149716/2026-SŽ-GR-O15 ze dne 1. 10. 2026 (dále jen „Výzva“) stejným způsobem, jakým uveřejnil Výzvu.

Dotaz č. 1 účastníka výběrového řízení:

Žádost o vysvětlení zadávací dokumentace v souladu s ustanovením § 98 a souvisejícími ustanoveními zákona č. 134/2016 Sb., o zadávání veřejných zakázek, ve znění pozdějších předpisů

Dotaz k odst. 6.4 návrhu rámcové dohody

a k odst. 21.3 Výzvy k podání nabídek

Zadavatel v odst. 6.4 návrhu rámcové dohody, stanoví, že: „6.4 Smluvní strany výslovně prohlašují, že jednotkové ceny předmětu Rámcové dohody uvedené v příloze č. 3 Rámcové

dohody nejsou obchodním tajemstvím ve smyslu § 504 občanského zákoníku ani jedné ze smluvních stran, a tedy budou uveřejněny postupem dle ZRS."

Zadavatel v odst. 21.3 jeho Výzvy k podání nabídek, stanoví, že: „21.3 Účastník podáním nabídky akceptuje, že nabídková cena, která je předmětem hodnocení, bude vždy uveřejněna postupem dle ZRS. Zadavatel upozorňuje, že podáním nabídky v tomto výběrovém řízení berou účastníci na vědomí a výslovně souhlasí s tím, že jednotkové ceny, rozpočty, cenové kalkulace předložené dodavatelem v rámci nabídky nejsou a nebudou považovány za obchodní tajemství ve smyslu § 504 OZ a nepožívají tak žádné ochrany."

Dodavatel s uvedenými dotčenými ustanoveními návrhu Rámcové dohody a zadavatelovy Výzvy k podání nabídek nesouhlasí a uvádí, že v daném případě naopak jsou a budou jednotkové ceny, rozpočty a cenové kalkulace předložené dodavatelem v rámci jeho nabídky předmětem jeho obchodního tajemství, neboť naplňují všechny znaky uvedené v § 504 občanského zákoníku, a splňují veškeré atributy obchodního tajemství ve smyslu uvedeného ustanovení.

Žádáme tedy zadavatele o příslušnou opravu návrhu Rámcové dohody a dokumentu „Výzva k podání nabídek“, které jsou součástí zadávací dokumentace k veřejné zakázce.

Jednotkové položkové ceny, rozpočty a cenové kalkulace předložené dodavatelem v rámci jeho nabídky budou předmětem jeho obchodního tajemství se všemi právními konsekvencemi, právní ochranou.

Dodavatel tedy nebude souhlasit s jejich uveřejněním.

Zdůvodnění:

Jednotkové položkové ceny ve výkazu výměr (v položkovém rozpočtu) naplňují všechny znaky uvedené v § 504 občanského zákoníku, a splňují veškeré atributy obchodního tajemství ve smyslu uvedeného ustanovení.

Podle § 504 občanského zákoníku jsou obchodním tajemstvím konkurenčně významné, určitelné, ocenitelné a v příslušných obchodních kruzích běžně nedostupné skutečnosti, které souvisejí se závodem a jejichž vlastníci zajišťují ve svém zájmu odpovídajícím způsobem jejich utajení a odpovídající ochranu. Obchodní tajemství je tedy zákonem definovaná kategorie.

Otázce, zda ocenění jednotlivých položek výkazu výměr lze považovat za obchodní tajemství dle § 504 občanského zákoníku, se například věnuje Úřad pro ochranu hospodářské soutěže (dále jen „Úřad“) ve svém rozhodnutí č. j. S0816/2015/VZ-01817/2016/521/Mži. V tomto rozhodnutí úřad uvádí následující: „... Ocenění jednotlivých položek výkazu výměr tedy odráží tzv. „cenovou politiku“ konkrétního uchazeče, tj. jeho způsob tvorby nabídkové ceny. V ocenění jednotlivých položek výkazu výměr se pak promítají jednak skutečné náklady, ale také marže uchazeče. (...) Ocenění jednotlivých položek výkazu výměr je zcela nepochybně skutečností konkurenčně významnou právě proto, že odráží způsob tvorby nabídkové ceny uchazeče a jejím uveřejněním může dojít k eliminaci této konkurenční výhody v tom smyslu, že konkurenti uchazeče mohou svoji cenotvorbu přizpůsobit zjištěným skutečnostem. (...) Jedná se současně o skutečnost určitelnou, neboť pokud uchazeč uvede, že považuje ocenění jednotlivých položek výkazu výměr za obchodní tajemství, je zcela jednoznačné, kterou konkrétní část výkazu výměr uchazeč míní (je tedy zřejmé, že se nejedná např. o krycí list, neboť tento ocenění jednotlivých položek výkazu výměr neobsahuje). V důsledku toho, že ocenění jednotlivých položek výkazu výměr je výsledkem cenotvorby jednotlivých uchazečů (tedy výsledkem činnosti konkrétního uchazeče), se jedná o skutečnosti v příslušných obchodních kruzích běžně nedostupné a současně související s obchodním závodem.“

Dále pak Úřad v uvedeném rozhodnutí ve vztahu k transparentnosti a kontrole vynakládání veřejných prostředků, dodává, že: „i přes neuveřejnění ocenění jednotlivých položek výkazu výměr zadavatel v šetřeném případě uveřejnil na svém profilu krycí list oceněného výkazu výměr

a dále pak ocenění jednotlivých stavebních objektů včetně ocenění dílčích kapitol těchto stavebních objektů. Kontrola vynakládání veřejných prostředků tedy nebyla znemožněna."

Ve smyslu uvedeného a ve vztahu k transparentnosti a kontrole vynakládání veřejných prostředků tak stačí, pokud je v registru smluv uveřejněna cena jednotlivých dílčích dodávek realizovaných na základě dílčích smluv uzavřených dle Rámcové dohody. Kontrola vynakládání veřejných prostředků pak není žádným způsobem znemožněna. Veřejnost pak má přístup jak ke specifikaci předmětu plnění a jeho množství tak k ceně (celkové) jednotlivých dodávek uskutečněných na základě jednotlivých dílčích smluv. Má k dispozici jak cenu dodávky uskutečněné na základě dílčí smlouvy tak specifikaci předmětu plnění vč. specifikace jeho množství (počtu kusů jednotlivých dodaných položek). Ovšem nikoliv jednotkové ceny, pokud jsou obchodním tajemstvím dodavatele (splňují veškeré atributy obchodního tajemství ve smyslu občanského zákoníku).

Informacemi spadajícími pod definici obchodního tajemství jsou typicky např. položkové ceny, obchodní kalkulace, resp. podrobné rozpady cenové nabídky, technické specifikace, know how apod..

Schopnost ocenit práce a jejich změny na takto specifickém a mimořádně technicky náročném projektu představuje interní kalkulační know-how, jímž disponuje velmi omezený okruh technických, technologických společností. Jednotkové ceny a jejich struktura zde nejsou výsledkem mechanického použití veřejných ceníků, nýbrž produktem dlouhodobé, soustavné a odborné činnosti zkušených technických a ekonomických specialistů. Oceněný položkový rozpočet představuje know-how týkající se přípravy nabídek, které v rámci procesu zadávání veřejných zakázek ve výsledku zajišťuje konkurenční výhodu. Položkový rozpočet souvisí výlučně s obchodní činností naší společnosti a naše společnost zajišťuje jeho utajení při přípravě nabídky i v rámci společnosti samotné, kdy k těmto dokumentům má přístup jen malé množství zaměstnanců, kteří se přímo účastní přípravy konkrétní zakázky.

Jelikož položkový rozpočet obsahuje v podstatě detailní informace o způsobu, jakým byla kalkulována cena zakázky, včetně stanovení nákladů na materiál, práci, logistiku a další provozní výdaje, jsou položkové ceny přísně důvěrné a pro daný relevantní trh vysoce konkurenčně citlivé. Všechny informace pro kalkulaci nabídky byly získány a vyvinuty v průběhu let a jsou výsledkem obchodních zkušeností, inovací a zlepšování procesů. Jednotlivé položkové ceny nejsou běžně dostupné veřejnosti, natož konkurenčním soutěžitelům na trhu a jsou komerčně hodnotné (jejich vyzrazení by mohlo poškodit legitimní obchodní zájmy).

Pokud by nebyl položkový rozpočet, resp. jeho dotčené části, označeny a chráněny jako obchodní tajemství, byly by pak zpřístupněny informace představující cenovou politiku naší společnosti a cenotvorbu, která je založena na znalostech a individuální kalkulaci.

Jak již bylo uvedeno, nejedná se v žádném případě o dokument „obecného“ charakteru, ale o dokument, který je po jeho zveřejnění způsobilý svým obsahem zpřístupnit konkurenci obchodní strategie naší společnosti při zpracování nabídky, strategie při realizaci, údaje o vedlejších a přímých rozpočtových nákladech, kalkulovaném zisku apod. a takové zveřejnění (zejm. vůči konkurenci) by naší společnosti mohlo způsobit značnou újmu, protože dává komplexní obraz o obchodních záměrech a strategii, včetně jejich ekonomického vyjádření. Rovněž jako i jiné firmy (nejen technické, technologické, ale rovněž stavební, energetické apod.) nezveřejňují detailní kalkulace svých cen, právě s ohledem na obchodní tajemství, i naše společnost považuje cenotvorbu v rámci přípravy nabídek za obchodní tajemství.

Položkové ceny nejsou jen pouhou cenou, ale představují jedinečné know-how, mají samostatnou obchodní hodnotu, a proto je nezbytné je chránit.

Shrnutí důvodů - splnění podmínek:

1. Konkurenční význam

a) Zveřejnění jednotkových cen by vedlo k přímému oslabení soutěžního postavení dodavatele, neboť:

- umožní konkurentům zpětně rekonstruovat cenotvorbu, zejména:
 - strukturu nákladů (materiál, práce, subdodávky),
 - výši obchodní marže,
 - způsob oceňování jednotlivých typů plnění;
- umožní cílené „podstřelení“ cen v budoucích zadávacích řízeních:
 - konkurent nebude nucen kalkulovat „od nuly“,
 - bude schopen identifikovat klíčové položky s nejvyšší marží;
- povede k tzv. price signalling efektu:
 - dlouhodobě dojde k deformaci soutěže,
 - soutěžící budou optimalizovat nabídky podle zveřejněných dat namísto vlastních kalkulací;
- vytvoří asymetrii:
 - zveřejněné údaje lze využít opakovaně,
 - zatímco jejich vytvoření je výsledkem interní činnosti a investice dodavatele.

Zveřejnění neodhaluje pouze jednotlivé ceny, ale celý cenový model dodavatele.

Naše společnost je tuzemským výrobcem a systémovým integrátorem zabezpečovacích zařízení s vlastním vývojem, výrobou komponent a certifikovanými montážními kapacitami. Jednotkové ceny v položkovém rozpočtu nejsou prostým přepisem dostupných cenových sazeb, nýbrž výsledkem komplexní interní kalkulace zahrnující tyto specifické složky:

- náklady na vlastní výrobu komponent realizovanou v České republice bez závislosti na zahraničních dodavatelích;
- optimalizované instalační a montážní postupy vyvinuté na základě desetiletí zkušeností s výstavbou a rekonstrukcí přejezdů na železniční síti;
- smluvně sjednané podmínky s klíčovými subdodavateli některých komponent, jejichž zveřejnění by narušilo tyto obchodní vztahy a oslabilo vyjednávací pozici dodavatele;
- interní sazby certifikovaných pracovníků způsobilých k práci v kolejišti a s bezpečnostními systémy, které se zásadně liší od standardních stavebních sazeb dostupných v cenových databázích.

Zpřístupnění těchto jednotkových cen by umožnilo konkurenčním subjektům přesně rekonstruovat naši kalkulační strukturu a identifikovat položky, ve kterých jsme konkurenceschopní z důvodu vlastní výroby a optimalizovaných procesů. Konkurence by tak bez nutnosti vynaložení jakýchkoliv vlastních nákladů a vlastní činnosti získala relevantní informace umožňující cílenou konkrétní manipulaci s jejich cenou („podstřelení“ našich nabídek) v budoucích zadávacích řízeních na srovnatelná plnění u zadavatelů v segmentu železniční infrastruktury.

Takové informace a data by mohly být zneužity ze strany třetích osob nejen v rámci zadávacích řízení konaných v ČR, ale znalost jednotlivých cen by mohla být ze strany třetích subjektů zneužita rovněž na trzích a v rámci zakázek soutěžených mimo Českou republiku.

b) Jedinečnost oproti běžně dostupným cenám

Jednotkové ceny v nabídce se zásadně liší od běžných tržních údajů:

- nejedná se o ceníkové nebo katalogové ceny, ale o:
 - individuální kalkulaci vytvořenou pro konkrétní zakázku,
 - zohledňující specifické podmínky (objem, logistika, rizika);
- obsahují neveřejné parametry:
 - efektivitu interních procesů,
 - smluvní podmínky se subdodavateli,
 - optimalizace nákladů;
- jejich struktura umožňuje:
 - identifikovat „strategické položky“ (kde dodavatel soutěží agresivně vs. kde má rezervu),
- ve svém souhrnu představují unikátní kombinaci know-how a obchodní strategie, nikoli obecně dostupnou informaci.

Předmětné jednotkové ceny se zásadně liší od běžně dostupných dat z těchto důvodů:

- součástí ocenění jsou komponenty z vlastní výroby dodavatele - jejich interní „transferové“ ceny nejsou předmětem žádné veřejné nabídky ani dostupné v cenových databázích (ÚRS, RTS apod.);
- montážní práce jsou oceněny interními sazbami pracovníků s certifikací pro práci v drážním prostředí a na bezpečnostních systémech - tyto sazby nelze dovodit z žádného veřejného zdroje;
- kalkulace zohledňuje specifické podmínky konkrétní zakázky (lokalizace přejezdů, stávající stav infrastruktury, požadovaný harmonogram, podmínky výluk) - nejde o standardizovanou položku, ale o individuální ocenění;
- ceny nejsou součástí žádného veřejně dostupného katalogu ani registru smluv - veškeré smlouvy dodavatele jsou v registru smluv zveřejňovány s příslušnými částmi (předmětem obchodního tajemství) znečitelněnými.

Jednotkové ceny tedy nejsou „tržní údaj“, ale individualizovaný výstup interního know-how.

2. Určitelnost a ocenitelnost

Ekonomická hodnota a její využití:

Jednotkové ceny představují konkrétní ekonomickou hodnotu, protože:

1. Hodnota spočívá v úsporách pro konkurenci, protože:

konkurent: - nemusí nést náklady na vlastní kalkulace,

- získá „hotový model“ cenotvorby;

- a to vede k:
- snížení jeho transakčních a analytických nákladů,
 - zvýšení jeho konkurenční schopnosti na úkor dodavatele.

2. Hodnota spočívá v možnosti optimalizace nabídek, protože:

- zveřejněné ceny umožní:
 - identifikovat cenové minimum,
 - optimalizovat nabídku přesně na hranici vítězství;

a tedy zvyšuje pravděpodobnost konkurenčních úspěchů třetích osob.

3. Hodnota spočívá v opakovatelnosti použití

- informace lze využít:
 - v dalších veřejných zakázkách,
 - i mimo veřejný sektor;
- jednorázové zveřejnění tak vede ke dlouhodobé ztrátě konkurenční výhody.

4. Hodnota odpovídá investici do jejich vytvoření

- jednotkové ceny jsou výsledkem:
 - interních analýz,
 - nákladového modelování,
 - obchodního rozhodování;
- jejich vytvoření:
 - vyžaduje čas, data a odborné kapacity,
 - má tedy měřitelnou ekonomickou hodnotu.

Ekonomická hodnota jednotkových cen spočívá v tom, že představují využitelné know-how, které umožňuje třetím osobám zlepšit vlastní konkurenční postavení bez nutnosti vynaložení odpovídajících vlastních nákladů.

3. Nedostupnost v příslušných obchodních kruzích

Naše jednotkové ceny nejsou běžně dostupné z veřejných zdrojů a nejde o běžné ceníky.

- naše společnost nezveřejňuje ceníky svých dodávek a služeb - nejsou dostupné v katalozích, na webových stránkách ani v oborových publikacích.
- v registru smluv nejsou dostupné smlouvy dodavatele s viditelnými položkovými cenami za srovnatelná plnění - veškeré smlouvy jsou uveřejňovány s příslušnými částmi znečitelněnými coby obchodní tajemství.
- předmětné ceny nelze dovést ani z veřejně dostupných databází a standardizovaných cenových soustav stavebních prací a materiálů (URS, RTS), a v tomto konkrétním případě jde rovněž o specializované plnění, které tyto databáze nepokrývají.
- Ceny nejsou dostupné ani z jiných veřejně dostupných zdrojů - odborných publikací, statistik ani výsledků jiných zadávacích řízení.

4. Aktivní zajištění utajení

Dodavatel soustavně a aktivně zajišťuje ochranu předmětných informací prostřednictvím následujících konkrétních opatření:

- Smluvní doložky mlčenlivosti (NDA) jsou standardní součástí pracovních smluv všech zaměstnanců s přístupem ke kalkulačním a cenovým podkladům.
- Doložky mlčenlivosti jsou rovněž standardní součástí smluv se subdodavateli, obchodními partnery a odběrateli, kteří přicházejí do styku s citlivými obchodními informacemi dodavatele.
- Přístup k položkovým rozpočtům a kalkulačním podkladům je interně omezen na úzký okruh oprávněných pracovníků a je chráněn přístupovými právy v informačních systémech společnosti.
- Při uveřejňování smluv v registru smluv dodavatel důsledně uplatňuje znečitelnění částí obsahujících jednotkové ceny a položkové rozpočty jako obchodní tajemství.

Přístup k dokumentům obsahujícím citlivé informace (jako jsou i položkové rozpočty a kalkulační podklady) mají pouze určené osoby, a to na základě jejich pracovní pozice či na základě zvláštního oprávnění. Dokumenty obsahující tyto informace jsou ukládány v zabezpečeném úložišti chráněném heslem, šifrováním a pravidelnými bezpečnostními aktualizacemi. Ve společnosti jsou nastavené interní předpisy a normy – zaměstnanci jsou seznámeni s povinností mlčenlivosti a pravidly nakládání s obchodně citlivými informacemi.

Závěr

Jednotkové ceny tedy představují konkurenčně významné, individuálně vytvořené a ekonomicky ocenitelné informace, jejichž zveřejnění by vedlo k přímému oslabení postavení dodavatele na relevantním trhu. Nejedná se o běžně dostupná data, ale o výsledek interního know how a obchodní strategie, které splňují znaky obchodního tajemství. Jednotkové ceny nejsou obecně dostupným tržním údajem, nýbrž individualizovaným výstupem interního výrobního a obchodního know how naší společnosti, jejichž uveřejnění by vedlo k přímému a trvalému oslabení soutěžního postavení společnosti na relevantním trhu.

Dodavatel tedy nebude souhlasit s uveřejněním jednotkových položkových cen.

Žádáme tedy zadavatele o vypuštění či úpravu dotčených ustanovení - odst. 6.4 návrhu Rámcové dohody a odst. 21.3 Výzvy k podání nabídek, a případnou adekvátní úpravu znění návrhu Rámcové dohody.

Či o řádné vysvětlení důvodů/opodstatnění předmětných ustanovení, když dle názoru dodavatele v tomto případě žádné opodstatnění nemají.

V případě ponechání předmětných ustanovení v dokumentech tvořících součást zadávací dokumentace k této veřejné zakázce (a zejména v návrhu Rámcové dohody) bychom se museli bránit dalšími právními prostředky, neboť předmětné ustanovení by nás nutilo prohlašovat skutečnost, se kterou nesouhlasíme a která není v daném případě v souladu s právní úpravou.

Odpověď zadavatele k dotazu č. 1:

Zadavatel na základě pečlivého zvážení argumentace tazatele předmětného dotazu se rozhodl přistoupit ke změně zadávací podmínky tak, jak je uvedeno níže a **provedenou změnu (úpravu) činí ve formě nového** (upraveného) **Dílu 2 Zadávací dokumentace** s názvem **Rámcová dohoda k 9.10.2026 (na profilu zadavatele soubor označen jako Díl 2 Rámcová dohoda k 9.10.2026)**. Provedení příslušných změn v tomto dokumentu bylo učiněno modře psaným textem s tím, že se týká celého čl. 6 Dílu 2 Zadávací dokumentace. **Tento dokument je potřeba použít v rámci předložení nabídek účastníky výběrového řízení** v souladu s podmínkami, které jsou uvedeny ve Výzvě.

Díl 2 Rámcová dohoda k 9.10.2026 je nedílnou součástí tohoto vysvětlení a doplnění zadávací dokumentace č. 1, a současně nahrazuje původní Díl 2 Rámcová dohoda, který byl součástí zadávací dokumentace uveřejněné na profilu zadavatele dne 1. 10. 2026.

Výše provedená změna Dílu 2 Zadávací dokumentace **má rovněž vliv na změnu** čl. 21.3 Výzvy. Zadavatel v návaznosti na předchozí větu tak současně mění znění článku 21.3 Výzvy, a to následovně:

Původní znění čl. 21.3 Výzvy:

21.3 Účastník podáním nabídky akceptuje, že nabídková cena, která je předmětem hodnocení, bude vždy uveřejněna postupem dle ZRS. Zadavatel upozorňuje, že podáním nabídky v tomto výběrovém řízení berou účastníci na vědomí a výslovně souhlasí s tím, že jednotkové ceny, rozpočty, cenové kalkulace předložené dodavatelem v rámci nabídky nejsou a nebudou považovány za obchodní tajemství ve smyslu § 504 OZ a nepožívají tak žádné ochrany.

Nové znění čl. 21.3 Výzvy:

21.3 Zadavatel v zájmu transparentnosti při nakládání s veřejnými prostředky uveřejní po uzavření rámcové dohody v registru smluv rámcovou dohodu včetně jejích příloh, přičemž rozsah uveřejnění cenových údajů se řídí následujícími pravidly. Za údaje, které účastník není oprávněn označit za důvěrné ve smyslu § 218 odst. 1 ZZVZ (dále jen „důvěrná informace“), se považují zejména celková nabídková cena, cenový limit čerpání uvedený v rámcové dohodě, a jednotkové ceny či sazby, které jsou samostatně předmětem hodnocení. Za jednotkové ceny či sazby samostatně hodnocené se pro účely tohoto ustanovení považují rovněž jednotkové ceny či sazby, jejichž výše představuje samostatnou vstupní hodnotu hodnoticího modelu a je při hodnocení zohledněna prostřednictvím předem stanovené váhy, koeficientu, bodového ohodnocení nebo jiného obdobného hodnoticího mechanismu. Za takové jednotkové ceny či sazby se naopak nepovažují ceny nebo sazby, které představují pouze položkový rozklad celkové nabídkové ceny hodnocené jako jeden celek. Další jednotkové ceny nebo cenové údaje budou uveřejněny, jsou-li v zadávací dokumentaci výslovně a jednoznačně označeny jako veřejné a Zadavatel s ohledem na povahu plnění, strukturu trhu a případný dopad na následnou hospodářskou soutěž předem vyhodnotil přiměřenost jejich uveřejnění. U ostatních jednotkových cen je účastník oprávněn uplatnit konkrétně odůvodněný požadavek na jejich ochranu. Účastník podáním nabídky bere uvedené uveřejnění na vědomí a vyslovuje s ním výslovný souhlas. Má-li účastník za to, že jiná konkrétní informace obsažená v nabídce nebo v návrhu rámcové dohody představuje důvěrnou informaci nebo obchodní tajemství ve smyslu § 504 OZ (dále jen „obchodní tajemství“), je povinen tuto informaci přesně označit a uvést konkrétní důvody její ochrany. Ve vztahu k jednotkovým cenám musí účastník zejména vysvětlit, jakým způsobem může jejich zveřejnění odhalit jeho cenovou strategii nebo jiný konkurenčně významný prvek obchodního modelu a proč obdobná informace není běžně dostupná. Paušální označení celého dokumentu, rozpočtu nebo přílohy se nepřipouští. O rozsahu případného znečitelnění rámcové dohody rozhodne zadavatel po posouzení konkrétní informace a důvodů uvedených účastníkem. Účastník podáním nabídky dále akceptuje, že i v případě, že jednotkové ceny naplní všechny znaky obchodního tajemství, je zadavatel oprávněn uveřejnit jednotkové ceny dle zákona č. 340/2015 Sb., zákon o zvláštních podmínkách účinnosti některých smluv, uveřejňování těchto smluv a o registru smluv (zákon o registru smluv), ve znění pozdějších předpisů, je-li to nezbytné pro účely § 9 odst. 2 zákona č. 106/1999 Sb., o svobodném přístupu k informacím, ve znění pozdějších předpisů. Uvedeným není dotčena ochrana informací, jejichž uveřejnění zakazuje právní předpis, ani ochrana skutečného způsobu výpočtu ceny, interního nákladového modelu, marže, kalkulačního vzorce nebo jiného chráněného know-how dodavatele. Uvedeným není dotčena ani ochrana informací podle § 218 ZZVZ v průběhu výběrového řízení.

Vzhledem k charakteru vysvětlení zadávací dokumentace a povaze a rozsahu její úpravy **zadavatel** s odkazem na čl. 7.6 Výzvy **prodlužuje lhůtu pro podání nabídek** o celou její původní délku pro podání nabídek.

Nabídky musí být podány nejpozději do 22. 10. 2026 do 7:00 hodin.



Ing. Pavel Mareček
10.10.2026 15:58
Podepsáno elektronicky

.....
Ing. Pavel MAREČEK
ředitel Oblastního ředitelství Ostrava

Přílohy: Díl 2 Rámcová dohoda k 9.10.2026